

# Key Account Executive (H/F)

Havaianas - Paris (75)



Bloch consulting accompagne Havaianas dans la recherche de leur futur.e :

## Key Account Executive (H/F)

Poste basé à Paris, dans le 17ème arrondissement (75)

### Votre mission !

La/le Key Account Executive la/le responsable du développement, du suivi et de la fidélisation des clients clés français sur l'ensemble des produits vendus. Il/Elle construit une relation de confiance pérenne avec l'ensemble des décideurs de ces comptes.

Dans ce contexte, vos principales missions seront :

- Elaborer une stratégie commerciale et un plan de croissance avec chaque client ;
- Enrichir le portefeuille clients - Recruter de nouveaux comptes clés en adéquation avec la stratégie de distribution si besoin ;
- Accélérer la croissance du territoire en maximisant chaque catégorie de produits et en coordonnant les ressources internes au service des clients - Coopérer étroitement avec le département marketing afin de construire un agenda d'activations client annuel ;
- Monitorer le revenu net - Définir chaque mois un atterrissage annuel précis et pertinent. Exploiter les données clients hebdomadaires ;
- Négocier annuellement avec les comptes clés des accords durables et profitables aux deux parties ;
- Analyser le marché et les enjeux clients ;

### Votre profil !

- Minimum 3 ans d'expérience en gestion de comptes nationaux, idéalement avec une marque de mode ou de sport ou lifestyle mais ce n'est pas obligatoire. Expérience sur le marché français ;
- Capacité à travailler dans une petite équipe mais au sein d'une entreprise internationale et dans un système matriciel ;
- Fortes compétences commerciales - Négociation des accords annuels
- Bonne maîtrise du category management ;
- Facilité à intégrer la culture de l'employeur et son schéma de fonctionnement décisionnel ;
- Anglais professionnel aisé. Portugais et Espagnol seraient des atouts
- Maîtrise d'Excel, Power Point et Word ;

### Vos qualités !

- Proactivité : orientée vers la résolution de problèmes et les solutions ;
- Vision stratégique ;
- Organisation: planification et coordination ;
- Orienté objectifs et résultats ;

- Très bonne communication écrite ou verbale ;
- Résilient - Assurance, confiance en soi ;
- Capacité d'adaptation et agilité ;
- Habitué à travailler sous pression ;

Postulez sur <https://bloch-consulting.fr>