

Responsable Sponsoring et Partenariats H/F

LOSC - Lille (59)



Dans le cadre de son développement, le club du LOSC recherche son nouveau :

Poste basé à Lille (59)

Responsable Sponsoring et Partenariats H/F

Votre mission :

Sous la responsabilité du Directeur Commercial, vous avez pour objectif de soutenir la croissance du chiffre d'affaires du club à travers le développement des partenariats. Dans cette perspective, vos missions principales seront les suivantes :

1. Développement des partenariats du club

- Recherche de nouveaux partenaires en conformité avec la stratégie du club sur les piliers suivants :
 - Equipe professionnelle masculine
 - Equipe professionnelle féminine
 - Equipe E-Sport
 - Pour la formation
- Suivre le portefeuille de clients dont vous avez la charge et coordonner les actions de servicing avec le chef activations partenariats
- Collaborer avec le chef activations partenariats sur l'élaboration des dossiers.

1. Développement de son chiffre d'affaires

- Atteindre les objectifs de chiffre d'affaires, de rentabilité et de volume - nombre de partenaires - fixés par sa direction au travers de 2 axes de travail principaux :
 - Partenaires sans droits spécifiques – Visibilité, Panneautique
 - Partenaires avec droits – Sponsoring
- Périmètre : vous travaillerez autour des événements LOSC du Stade Pierre Mauroy et sur le Domaine de Luchin.

1. Management

- Manager l'activité Sponsoring
- Management du chef activations partenariats et sponsoring
- Travail en étroite collaboration avec le Responsable commercial

Votre profil :

De formation Bac +4/5, vous vous appuyez sur une expérience commerciale BtoB réussie dans le secteur du sport, idéalement au sein d'un club professionnel, d'une agence régie ou dans le secteur des médias (régie).

Vous vous définissez comme un professionnel orienté résultats, vous maîtrisez les techniques de vente et de négociation et vous possédez une vraie sensibilité marketing accompagnée d'une forte capacité à convaincre et à influencer.

Doté(e) d'un leadership naturel et d'esprit d'équipe, vous faites preuve d'une bonne aisance relationnelle et vous êtes force de proposition dans vos missions. Enfin, résistance à la pression, dynamisme, organisation et rigueur sont autant d'atouts qui vous permettront et d'évoluer au sein du club.

Postulez sur <https://bloch-consulting.fr>