

Directeur des Grands Comptes (H/F)

Lacoste - Paris (75)



Lacoste est la marque iconique qui a inventé le polo en 1933. Vous avez envie de travailler pour une marque française en croissance dans un environnement innovant ? Venez partager votre passion pour la mode et le sport en nous rejoignant chez Lacoste. Dans le cadre de notre développement nous recherchons notre :

Directeur des Grands Comptes (H/F)

Votre mission :

- Définir et mettre en œuvre la stratégie de distribution du réseau des Grands Comptes Nationaux, en lien avec la stratégie de l'entreprise et les budgets ;
- Assurer la croissance du business national des clients dont il a la charge, par des prises de commandes et par une facturation conforme aux directives de la Société, tant d'un point de vue quantitatif que qualitatif ;
- Assurer la croissance rentable des ventes de l'ensemble des clients de son périmètre, en atteignant et dépassant les objectifs financiers et les indicateurs de performance définis, par l'accompagnement de nos partenaires et son équipe dans le respect des guidelines et des meilleures pratiques pour améliorer leur Sell Out ;
- Assurer une expérience consommateur premium dans chacun des points de vente de son périmètre ;
- Recruter, Former, Développer, Manager son équipe (3 KAM, 2 Responsable KA et 1 Coordinatrice) ;
- Participer au développement de nouveaux points de vente en prenant en compte l'implantation de la marque en France, et en Europe pour certains comptes européens ;
- Être un ambassadeur de la marque et des valeurs clés de la société à tout moment ;

Votre profil :

- De formation Bac +4/5 École de Commerce ;
- Une expérience de management d'une équipe KA réussie au sein d'une marque sport/lifestyle ou FMCG avec la mise en place d'une approche catégorielle ou une expérience de management d'une équipe d'acheteurs au sein de la distribution GSA/GSS ;
- Maîtrise des techniques de négociation ;
- Capacité à développer les compétences des collaborateurs ;
- Capacités d'analyse et de recommandation ;
- Proactivité et volonté de proposer des solutions et méthodes de travail intelligentes ;
- Leadership et capacité à fédérer ses équipes autour de ses objectifs ;
- Ambassadeur des valeurs de la société : Collaboratif, Responsable, Respectueux et Audacieux ;
- Anglais courant.

Postulez sur <https://bloch-consulting.fr>